

Crowdfunding

تامین مالی جمعی

چیسٹ!؟!



Sepehr
Digital
Factory



THINKTECH



FundsUp

رسانه خبری تحلیلی تامین مالی جمعی



[@IRFundsUp](https://t.me/IRFundsUp)



www.fundsup.ir



[FundsUp](https://www.linkedin.com/company/fundsup)

تامین مالی جمعی

تامین مالی جمعی استفاده از مقادیر اندک سرمایه از سوی تعداد زیادی از افراد برای تامین مالی یک سرمایه گذاری تجاری جدید است. سرمایه گذاری جمعی از دسترسی آسان شبکه های گسترده مردم از طریق رسانه های اجتماعی و وبسایت های تامین مالی جمعی برای گرد هم آوردن سرمایه گذاران و کارآفرینان، با پتانسیل افزایش کارآفرینی با گسترش مجموعه سرمایه گذاران فراتر از دایره سنتی مالکان، بستگان و سرمایه گذاران خطرپذیر استفاده می کند.



تامین مالی جمعی

دسترسی و افزایش سرمایه کلید رشد هر شرکتی است. برای شرکت‌های بزرگ‌تر و با سابقه‌تر جمع‌آوری پول از سرمایه‌گذاران یا گرفتن بدهی اضافی از وام‌دهندگان آسان است. با این حال، برخی از مشاغل ممکن است با موانعی روبرو شوند که می‌تواند رشد آن‌ها را متوقف کند. این امر به ویژه در مورد شرکت‌های کوچکتر و استارت‌آپ‌ها صادق است، جایی که سرمایه‌گذاری جمعی مفید است.

اولین مورد از سرمایه‌گذاری جمعی در سال ۱۹۹۷ ثبت شد، زمانی که یک گروه موسیقی از بریتانیا برای یک تور کنسرت از طرفداران پول جمع‌آوری کرد. ArtistShare که اولین سایت تامین مالی جمعی بود، سه سال بعد راه‌اندازی شد. تقریباً یک دهه بعد، این موضوع به منبعی کلیدی برای شرکت‌ها برای افزایش سرمایه شد.

انواع تامین مالی

تامین مالی جمعی مبتنی بر سرمایه گذاری

تامین مالی جمعی
مبتنی بر خیریه

تامین مالی جمعی
مبتنی بر بدهی

تامین مالی جمعی مبتنی بر پاداش

تأمین مالی جمعی مبتنی بر پاداش

سرمایه‌گذاری جمعی پاداش زمانی است که افراد در ازای دریافت پاداش، به یک پروژه یا ایده کمک می‌کنند. یک خالق یک هدف مالی برای یک پروژه خاص تعیین می‌کند، و افراد می‌توانند برای رسیدن به آن هدف سرمایه‌گذاری کرده و مشارکت‌کنندگان در ازای مشارکت خود، پاداشی دریافت خواهند کرد که اغلب با پروژه مرتبط است، مانند دسترسی زودهنگام به یک محصول، کالای انحصاری یا شناسایی در اعتبارات.

بر اساس پاداش تأمین مالی جمعی در میان سازندگان که به دنبال راه‌اندازی محصول یا ایده جدید هستند، محبوبیت دارد، زیرا به آنها اجازه می‌دهد بدون انصراف از سهام شرکت خود یا گرفتن بدهی، سرمایه جمع‌آوری کنند. در عوض، آن‌ها می‌توانند به حامیان یک پاداش ملموس ارائه دهند که نشان‌دهنده قدردانی آن‌ها از حمایت سرمایه‌گذاران است.

تامین مالی جمعی مبتنی بر پاداش

بسیاری از پلتفرم‌های سرمایه‌گذاری جمعی مبتنی بر پاداش وجود دارند که سرمایه‌گذاری جمعی را برای بسیاری از سازندگان، از فیلم‌سازان مستقل گرفته تا استارت‌آپ‌های فناوری، در دسترس قرار داده‌اند. کمپین‌های موفق اغلب به یک طرح خوب، حضور قوی در رسانه‌های اجتماعی و درک واضح از پاداش‌هایی که برای حامیان بالقوه جذاب هستند نیاز دارند.



تامین مالی جمعی مبتنی بر سرمایه گذاری

سرمایه گذاری جمعی سهام، روشی برای افزایش سرمایه است که توسط استارت آپ ها و شرکت های در مراحل اولیه استفاده می شود. اساساً، سرمایه گذاری جمعی سهام، اوراق بهادار شرکت را در ازای تأمین مالی به تعدادی از سرمایه گذاران بالقوه ارائه می کند. هر یک از سرمایه گذاران به نسبت سرمایه گذاری خود حق دارند از سهام شرکت بهره مند شوند.

تامین مالی جمعی سهام کاملاً متفاوت از سایر روش های تامین مالی جمعی مانند سرمایه گذاری جمعی با پاداش و تامین مالی جمعی اهدایی است. این مدل با ارائه اوراق بهادار مالی به سرمایه گذاران، روش متعارف تری برای افزایش سرمایه ارائه می دهد.

برخلاف روش های متعارف افزایش سرمایه برای شرکت های در مراحل اولیه، که عمدتاً به سرمایه گذاری گروه کوچکی از سرمایه گذاران حرفه ای متکی هستند، سرمایه گذاری جمعی سهام گروه وسیع تری از سرمایه گذاران را هدف قرار می دهد. ایده اصلی سرمایه گذاری جمعی، جمع آوری سرمایه مورد نیاز از طریق جلب مشارکت های کوچک تعداد زیادی از سرمایه گذاران است.

تامین مالی جمعی مبتنی بر بدهی

تامین مالی جمعی بدهی راهی برای کسب و کارها برای قرض گرفتن پول از افراد زیادی از طریق یک پلت فرم تامین مالی جمعی است. این در درجه اول توسط استارت آپ ها و بعد از آن شرکت های کوچک و متوسط (SME's) با حداقل چند سال سابقه مالی استفاده می شود.

مانند بانک، سرمایه گذاران به کسب و کار پول قرض می دهند و انتظار دارند آن را با بهره پس بگیرند. تامین مالی جمعی بدهی در مقایسه با سایر فرصت های سرمایه گذاری تامین مالی جمعی، یک سرمایه گذاری با ریسک کمتر در نظر گرفته می شود. بنابراین، از قبل از پرداخت های دقیقی که دریافت خواهید کرد، مطلع خواهید شد، مگر اینکه کسب و کار ورشکسته شود. حتی اگر چنین شود، سرمایه گذاران بدهی (بستانکاران یا وام دهندگان) بیشترین پیشینه سرمایه گذاری در طرح را دارند، اولین کسانی هستند که پول خود را از آنچه که از کسب و کار باقی مانده است مطالبه می کنند.

تامین مالی جمعی مبتنی بر خیریه

تامین مالی جمعی مبتنی بر کمک مالی راهی برای تامین پول برای یک پروژه با درخواست از تعداد زیادی از مشارکت کنندگان است که به صورت جداگانه مبلغ کمی را به آن اهدا کنند. در مقابل، حامیان ممکن است جوایز نمادینی دریافت کنند که با افزایش اندازه کمک، اعتبار آن افزایش می یابد.

با این حال، برای کوچکترین مبالغ، سرمایه گذار ممکن است اصلاً چیزی دریافت نکند. گاهی اوقات به عنوان سرمایه گذاری جمعی پاداش از آن یاد می شود، توکن های کمک های مالی ممکن است شامل پیش فروش یک آیتم باشد که با سرمایه جمع آوری شده تولید می شود.

سرمایه گذاری جمعی مبتنی بر کمک مالی نیز می تواند در تلاش برای جمع آوری سرمایه برای اهداف خیریه استفاده شود. از آنجایی که این نوع سرمایه گذاری جمعی مبتنی بر کمک های مالی است، سرمایه گذاران هیچ گونه مالکیت یا حقوقی در مورد پروژه به دست نمی آورند و همچنین به اعتبار پروژه تبدیل نمی شوند.

نمونه های جهانی تامین مالی جمعی

KICKSTARTER

کیک استارتر در سال ۲۰۰۹ تاسیس شد و پلتفرم تامین مالی جمعی در تامین مالی پروژه ها و شرکت های نوپا تخصص دارد. جامعه Kickstarter شامل بیش از ۲۲ میلیون سرمایه گذار و اهداکننده است که مجموعاً بیش از ۷.۶ میلیارد دلار برای تامین مالی موفقیت آمیز بیش از ۲۴۸۰۰۰ پروژه متعهد شده اند. از این پروژه های موفق، حدود ۳۲۰۰۰ پروژه کمتر از ۱۰۰۰ دلار بودجه جذب کردند، در حالی که ۷۸۰ پروژه بیش از ۱ میلیون دلار جمع آوری کردند. پروژه های Kickstarter دارای میزان موفقیت در حدود ۴۱٪ هستند و در حال حاضر بیش از ۳۲۰۰ پروژه Kickstarter در حال اجرا وجود دارد. Kickstarter برای پروژه های موفق ۵ درصد کارمزد دریافت می کند، اما برای پروژه هایی که به اهداف مالی خود نمی رسند، هیچ هزینه ای دریافت نمی کند. پردازشگر پرداخت این پلتفرم، Stripe، نیز برای پروژه های موفق بین ۳ تا ۵ درصد کارمزد دریافت می کند.

نمونه های جهانی تامین مالی جمعی



GoFundMe در سال ۲۰۱۰ تاسیس شد و بزرگترین پلتفرم تامین مالی جمعی است. این شرکت بیش از ۱۰۰ میلیون کاربر جهانی دارد و کمپین های آن در مجموع بیش از ۲۵ میلیارد دلار جمع آوری کرده است. بیش از ۲۰۰ میلیون کمک مالی در پلتفرم GoFundMe انجام شده است و این شرکت ادعا می کند که به طور متوسط تقریباً یک اهدا در ثانیه انجام می دهد. GoFundMe در کمپین های جمع آوری کمک های مالی فردی، از جمله افرادی که برای پرداخت هزینه های پزشکی یا بهبودی پس از آتش سوزی خانه ها یا سایر بلاهای طبیعی پول جمع می کنند، تخصص دارد. هیچ هزینه ای برای راه اندازی جمع آوری کمک مالی در این پلتفرم وجود ندارد، اما GoFundMe برای هر کمک هزینه ۲.۹٪ به اضافه ۳۰ سنت دریافت می کند.

مزایای تامین مالی جمعی

تنوع سبد سرمایه گذاری

تامین مالی جمعی می تواند به سرمایه گذاران کمک کند تا سبد سرمایه گذاری خود را متنوع کنند. این امر می تواند به کاهش ریسک سرمایه گذاری کمک کند.

گسترش آگاهی از پروژه

تامین مالی جمعی می تواند به پروژه ها کمک کند تا آگاهی از خود را افزایش دهند و مخاطبان جدیدی را جذب کنند. این امر می تواند به پروژه ها کمک کند تا حمایت بیشتری از سرمایه گذاران و مشتریان به دست آورند.

بازخورد از سرمایه گذاران

تامین مالی جمعی می تواند به پروژه ها کمک کند تا بازخورد ارزشمندی از سرمایه گذاران دریافت کنند. این بازخورد می تواند به پروژه ها کمک کند تا محصولات یا خدمات خود را بهبود بخشند.

دسترسی به سرمایه

تامین مالی جمعی به پروژه ها و کسب و کارهای کوچک و متوسط امکان می دهد تا به سرمایه ای که از طریق روش های سنتی مانند بانک ها یا سرمایه گذاران خطرپذیر به دست نمی آید، دسترسی پیدا کنند. این امر به ویژه برای پروژه های خلاقانه و نوآورانه که ممکن است ریسک بالایی برای سرمایه گذاران سنتی داشته باشند، مفید است.

حمایت از پروژه های مورد علاقه

تامین مالی جمعی به سرمایه گذاران این امکان را می دهد تا از پروژه هایی که به آنها علاقه دارند حمایت کنند. این امر می تواند به توسعه پروژه های جدید و نوآورانه کمک کند.

چالش های تامین مالی جمعی

هزینه ها

پلتفرم های تامین مالی جمعی معمولاً هزینه هایی را برای سرمایه گذاران و پروژه ها دریافت می کنند. این هزینه ها می تواند بر میزان سود سرمایه گذاران تأثیر بگذارد.

ریسک سرمایه گذاری

سرمایه گذاری در پروژه های تامین مالی جمعی با ریسک همراه است. اگر پروژه موفق نشود، سرمایه گذاران ممکن است کل سرمایه خود را از دست بدهند.

زمانبندی

جمع آوری سرمایه از طریق تامین مالی جمعی ممکن است زمان بر باشد. این امر می تواند بر زمانبندی پروژه تأثیر بگذارد.

عدم شفافیت

برخی از پروژه های تامین مالی جمعی ممکن است از شفافیت کافی برخوردار نباشند. این امر می تواند سرمایه گذاران را در معرض خطر قرار دهد.

چشم انداز تامین مالی جمعی

تامین مالی جمعی یک صنعت در حال رشد است. در سال ۲۰۲۲، ارزش تامین مالی جمعی در سراسر جهان به بیش از ۳۰۰ میلیارد دلار رسید. انتظار می رود این صنعت در سال های آینده نیز به رشد خود ادامه دهد.

رشد تامین مالی جمعی به دلایل مختلفی می تواند توضیح داده شود. یکی از دلایل این است که تامین مالی جمعی به پروژه ها و کسب و کارهای کوچک و متوسط امکان می دهد تا به سرمایه ای که از طریق روش های سنتی به دست نمی آید، دسترسی پیدا کنند. دلیل دیگر این است که تامین مالی جمعی به سرمایه گذاران این امکان را می دهد تا از پروژه های مورد علاقه خود حمایت کنند و سبد سرمایه گذاری خود را متنوع کنند.

چشم انداز تامین مالی جمعی

با رشد تامین مالی جمعی، انتظار می رود که این صنعت نیز پیچیده تر شود. سرمایه گذاران باید با انواع مختلف تامین مالی جمعی و ریسک های مرتبط با هر نوع آشنا شوند. عوامل موثر بر آینده تامین مالی جمعی:

گسترش پذیرش: انتظار می رود که تامین مالی جمعی در کشورهای بیشتری پذیرفته شود. این امر به ویژه در کشورهای در حال توسعه که دسترسی به سرمایه از طریق روش های سنتی محدود است، صادق است.

نوآوری: انتظار می رود که نوآوری های جدیدی در زمینه تامین مالی جمعی ظهور کند. این نوآوری ها می تواند شامل استفاده از فناوری های جدید، مانند بلاک چین، باشد.

مقررات: انتظار می رود که مقررات تامین مالی جمعی در سراسر جهان تشدید شود. این امر برای محافظت از سرمایه گذاران و اطمینان از شفافیت در صنعت ضروری است.

با توجه به این روندها، می توان انتظار داشت که تامین مالی جمعی در آینده نقش مهم تری در اقتصاد جهانی ایفا کند. این صنعت می تواند به پروژه ها و کسب و کارهای کوچک و متوسط کمک کند تا به رشد و نوآوری ادامه دهند.

THINKTECH

Sepehr
Digital
Factory



Sepehr Digital Factory



sepehrdigitalfactory@gmail.com



۰۲۱-۹۲۰۰۲۰۳۰